

Тема 13. Анализ производственной деятельности коллектива СГМ.

Цель: Ознакомить с анализом производственной деятельности СГМ, показателями эффективности производства.

План:

1. Анализ использования материальных ресурсов в СГМ.
2. Система показателей эффективности производства.
3. Определение доли прироста объема продукции за счет интенсификации производства.

Литература:

1. Экономика предприятия. Учебник. Под общ. ред. С.Ф. Покропивного. – К.: КНЭУ, 2005, стр. 500 – 524.
2. А. Г. Солодихин, В. П. Калинин. Экономика, организация и планирование производства. Учебник. – М.: Машиностроение, 1987, стр. 269 – 273.
3. Экономика, организация и планирование машиностроительного производства. Учебник для машиностроительных техникумов. Под ред. Е. М. Коростелевой. – М.: Высшая школа, 1984, стр. 420 – 434.

Вопросы по закреплению материала:

1. Назовите предназначение анализа производственной деятельности СГМ предприятия.
2. Каким образом измеряется эффективность ресурсов и затрат?
3. Назовите факторы и резервы роста прибыли в деятельности СГМ предприятия.
4. Охарактеризуйте систему показателей эффективности производства.

Тема 13. Анализ производственной деятельности коллектива СГМ.

1. Анализ использования материальных ресурсов в СГМ.

Анализом производственно – хозяйственной деятельности называется система методов и приёмов, посредством которых изучается экономика предприятия, выявляются резервы производства на основе учетных и отчетных данных, разрабатываются пути их наиболее эффективного использования.

Данные учёта отражают результаты свершившихся хозяйственных операций, устанавливают отклонения и их величину. Однако для принятия обоснованного управленческого решения кроме учета необходимо выявить причины отклонений и оценить достигнутые результаты. Это позволяет сделать экономический анализ.

Экономический анализ является частью процесса управления. Он обобщает собранную информацию и с её помощью:

- исследует экономические процессы, проходящие на предприятии;
- оценивает эффективность и качество хозяйственной деятельности, выявляет причины отклонений от плановых заданий;
- выявляет резервы производства, намечает пути их использования;
- помогает разработке напряженных планов работы предприятия;
- контролирует выполнение намеченных мероприятий.

При анализе использования ресурсов предприятия учитывают и применяемые и потребляемые ресурсы.

Применяемые ресурсы – это совокупность живого и овеществленного труда (рабочая сила с определенным фондом заработной платы и производственные фонды).

Потребляемые ресурсы – это текущие затраты на производство продукции (оказание услуг).

В связи с этим в практике хозяйствования целесообразно пользоваться расчетами эффективности применяемых и потребляемых ресурсов как специфической формы проявления общей эффективности производства. В данном случае речь идет о так называемых ресурсном и затратном подходах к оценке эффективности с определением соответствующих типов обобщающих и частных показателей.

Обобщающий показатель эффективности применяемых ресурсов предприятия можно рассчитать, пользуясь формулой

$$\mathcal{E}_{\text{пр}} = \frac{V_{\text{ч.п}}}{\mathcal{C}_p + (\Phi_{\text{ос}} + \Phi_{\text{об}}) \times k_{\text{п.з.т}}}, \text{ где}$$

$\mathcal{E}_{\text{пр}}$ – эффективность применяемых ресурсов, т. е. уровень производительности общественного (живого и овеществленного) труда;

$V_{\text{ч.п}}$ – объем чистой продукции предприятия;

\mathcal{C}_p – численность работников предприятия;

$\Phi_{\text{ос}}$ – среднегодовой объем основных фондов по восстановительной стоимости;

$\Phi_{\text{об}}$ – стоимость оборотных фондов предприятия;

$k_{\text{пзм}}$ – коэффициент полных затрат труда.

Обобщающим показателем эффективности потребляемых ресурсов может служить показатель затрат на единицу товарной продукции, который характеризует уровень текущих затрат на производство и сбыт изделий (уровень себестоимости). Как известно, в себестоимости продукции потребляемые ресурсы включаются в виде оплаты труда (персонал), амортизационных отчислений (основные фонды и нематериальные активы) и материальных затрат (оборотные фонды).

Показатель затрат на 1 грн. товарной продукции исчисляется как отношение полной себестоимости товарной продукции к стоимости этой же продукции в оптовых ценах предприятия.

При анализе затрат на 1 грн. товарной продукции необходимо исчислить экономию от снижения себестоимости с учетом изменения цен и тарифов, определить факторы, повлиявшие на выполнение плана по затратам на 1 грн. товарной продукции и дать окончательную оценку по затратам на 1 грн. товарной продукции.

Пример.

Выполнение плана по себестоимости, тыс. грн.

Показатели	По плану	По отчету
Товарная продукция в оптовых ценах предприятия	500000	510000
Полная себестоимость всей товарной продукции	425000	430500

В этом случае затраты на 1 грн. товарной продукции в оптовых ценах предприятия будут составлять:

по плану: $425000 \cdot 100 / 500000 = 85$ коп.;

в фактически действующих ценах: $430500 \cdot 100 / 510000 = 84,41$ коп.

Фактические затраты на 1 грн. товарной продукции оказались ниже плановых на 0,59 коп. ($85 - 84,41$), или на 0,69% ($0,59 \cdot 100 / 85$). Это снижение могло произойти как в результате снижения затрат на производство продукции, так и за счет изменения её ассортимента.

Материалы и энергия положительно влияют на уровень эффективности деятельности, если решаются проблемы ресурсосбережения, снижения материалоемкости и энергоёмкости продукции, рационализируют управление запасами материальных ресурсов и источниками снабжения предприятий.

2. Система показателей эффективности производства.

Эффективность производства – это комплексное отражение конечных результатов использования средств производства и рабочей силы за определенный промежуток времени.

Сущностная характеристика эффективности производства находит отражение в общей методологии её определения:

Эффективность (производительность) = [Результаты] : [Ресурсы (затраты)].

Система показателей эффективности производства охватывает несколько конкретных групп:

- **первая** – обобщающие показатели эффективности производства (уровень удовлетворения потребностей рынка; производство чистой продукции на единицу затрат ресурсов; затраты на единицу продукции; прибыль на единицу общих затрат; рентабельность производства; доля прироста продукции за счет интенсификации производства);
- **вторая** – показатели эффективности использования труда (темпы роста производительности труда; доля прироста продукции за счет роста производительности труда; относительное высвобождение работников; коэффициент использования полезного фонда рабочего времени; трудоёмкость единицы продукции; зарплатоёмкость единицы продукции);
- **третья** – показатели эффективности использования производственных фондов (общая фондоотдача; фондоотдача активной части основных фондов; фондоёмкость единицы продукции; материалоемкость единицы продукции; коэффициент использования важнейших видов сырья и материалов);

- **четвёртая** – показатели эффективности использования финансовых средств (оборачиваемость оборотных средств; рентабельность оборотных средств; относительное высвобождение оборотных средств; удельные инвестиции; рентабельность инвестиционных ресурсов; срок окупаемости вложенных инвестиций).

3. Определение доли прироста объёма продукции за счёт интенсификации производства.

К важным обобщающим показателем эффективности производства относят долю прироста продукции за счёт интенсификации производства. Это объясняется тем, что в рыночных условиях хозяйствования более выгодным экономически и социально является не экстенсивное (путём увеличения применяемых ресурсов), а именно интенсивное (за счёт лучшего использования наличных ресурсов) развитие производства.

Определение доли прироста продукции за счёт интенсификации производства осуществляется по формуле:

$$D_{\text{инт}} = 100 \cdot \left(1 - \frac{\Delta P_n}{\Delta V_n}\right), \text{ где}$$

$D_{\text{инт}}$ - доля прироста объёма продукции, обусловленная интенсификацией производства;

ΔP_n – прирост применяемых ресурсов за определённый период (расчётный год), %;

ΔV_n – прирост объёма производства продукции за тот же период (год), %.

Пример определения доли прироста объёма продукции за счёт интенсификации производства.

Показатель	Период	
	базисный	расчётный
1.Объём производства продукции, тыс. грн.	20000	24000
2.Прирост объёма изготовления продукции, %	-	20
3.Расчётный коэффициент полных затрат труда, ед.	0,18	0,18
4.Численность работников предприятия, чел.	1800	2000
5.Основные фонды по восстановительной стоимости, тыс. грн	15000	16500
6.Оборотные фонды, тыс. грн.	3000	3450
7.Сумма основных и оборотных фондов, тыс. грн.	18000	19950
8.Ресурсы овеществлённого труда в пересчёте на среднегодовую численность работников, чел. ($18000 \cdot 0,18$; $19950 \cdot 0,18$)	3240	3591
9.Совокупные применяемые ресурсы, чел. ($1800 + 3240$; $2000 + 3591$)	5040	5591
10.Прирост применяемых ресурсов в расчетном периоде, % ($\frac{5591 - 5040}{5040} \times 100$)	-	10,9
11.Доля прироста объёма продукции за счёт интенсификации производства, % ($100 \cdot (1 - \frac{10,9}{20})$)	-	45,5